

À vous l'innovation, à moi l'organisation.



akop
ACCOMPAGNEMENT OPÉRATIONNEL

Vous dirigez une start-up ?
 Vos innovations sont valorisables en France comme à l'international ?

Mais les tâches administratives comme les subtilités fiscales,
 la recherche de financements, l'établissement d'un business plan,
 le positionnement commercial ne sont pas votre fort ?

Concentrez-vous sur votre domaine d'expertise.

Je m'occupe du reste !



Je m'implique à vos côtés.

Mon job ? M'investir à vos côtés afin que vous puissiez valoriser vos innovations, soulagé des contraintes de gestion. En étant votre complément opérationnel, je vous déleste de tâches essentielles souvent vécues comme astreignantes vis-à-vis de vos propres travaux scientifiques.



Je me charge de l'opérationnel.

Pour structurer votre entreprise, booster le retour des fonds investis, gérer les impératifs au quotidien, j'interviens à temps partagé durant 6 mois minimum. Avec vous je mets en place les processus administratifs et financiers. Je vous accompagne dans l'activité business (relations commerciales - supply chain). Ces fondamentaux installés, vous poursuivez votre croissance sur des bases saines.



Je facilite vos contacts à tous niveaux.

En gérant les relations entre nationalités et cultures différentes (fournisseurs, prospects, clients, banquiers et investisseurs, autorités administratives, entreprises privées, publiques, centres de recherche), je facilite les projets complexes à multi intervenants.



Je vous offre mon expertise et mon expérience.

En vous faisant partager ma pratique managériale, mes réseaux, je mets à votre disposition mes années d'expertise acquises au sein de PMI, groupes internationaux, start-up, ainsi que mon expérience en matière de direction opérationnelle, gestion de projets, création et optimisation, négociation.

Bénéficiez d'un transfert d'expérience, la mienne.
 Et soyez plus performant, plus vite !

Ils m'ont fait confiance.

FIRALIS – H. Firat, CEO

Activité : Services et produits - biomarqueurs cardiovasculaires

« Parmi vos différentes interventions destinées à asseoir l'organisation de Firalis, je souhaite mettre en avant la forte implication dont vous avez fait preuve lors de notre levée de fond d'amorçage. » (juin 2010)
 Dans notre univers de biotechs et de « big pharma », j'apprécie votre travail pour positionner Firalis et mettre en place l'activité commerciale. (déc. 2011)

ACRYLIAN – J. Terrisse, Président

Activité : formulation de polymères utilisés dans la production d'implants intraoculaires

« Les apports de Gilles Grand à notre développement se résument en une seule phrase : « Tout ce qu'un patron technicien ne prend pas le temps de faire ! »

VARISTART – G. Hébing, Business developer

Activité : Solutions de réduction d'efforts

« L'intervention d'Akop a contribué à structurer le modèle économique, et la stratégie commerciale. De plus, étant en étroite relation avec l'ensemble du paysage de l'innovation en Alsace, Akop nous a permis de bénéficier d'un réseau institutionnel et privé précieux ... indispensable pour les premiers pas d'une start-up.»

TWISTAROMA – D. Steyer, Directeur Scientifique

Activité : Recherche et qualification de marqueurs aromatiques

« Akop m'a permis de centrer l'innovation vers son application concrète. J'ai ainsi appris le métier de créateur/chef d'entreprise, ce qu'aucune formation ou livre n'aurait pu m'apporter.»

EPITOPOS – F. Surma, Gérant

Activité : Analyses de matériaux in situ

« Structuration est le mot que je retiens de l'intervention de Gilles Grand... tant de la mission d'Epitopos, des argumentaires commerciaux, des outils CRM ou de l'analyse des coûts et des relations contractuelles.»

NEOVINI – T. Brandt, Gérant

Activité : R&D de solutions informatiques – (origine suédoise)

« Gilles nous a assisté durant notre implantation ; il nous a présenté et choisi avec nous les partenaires d'affaires, a établi les relations avec les autorités, et a su trouver des locaux appropriés, tout en nous ouvrant son large réseau régional. En nous précisant « les règles du jeu » et en nous guidant durant cette implantation il nous a considérablement aidé! »



Contact :

Gilles Grand

Akop Sarl

Accompagnement Opérationnel

• 7 route de Niedermorschwihr
68230 Turckheim - France

• 8 quai Lezay Marnésia
67000 Strasbourg - France

33 6 03 00 80 42

gillesgrand@akop.fr

www.akop.fr

akop
ACCOMPAGNEMENT OPÉRATIONNEL

Innovation is yours, organization is mine.



You wish to set up your subsidiary or a spin-off in Alsace ?

You are decided to promote your innovations in France,
in the Upper Rhine Valley ?

But, you need local back up to overcome the specificities
of the French requirements and practices (registration, banking, accounting
and fiscal incentives, recruitment, premises, market development...)

Focus on your core business ; I will sort the rest out !



**I stand beside you
for a soft landing.**

My job? I commit myself to stand beside you, so you can pursue your strategic plan and save yourself the hassle of overcoming the obstacles in an unknown environment. I handle the burden of your organisational tasks. I am your right-hand, not your head.



**I handle the
organizational support.**

To shape your activity and boost your return on investment, I assist you, part time, on a daily basis during at least 6 months; on your behalf, I coordinate all French-related processes and compliance matters and, together, we optimize the operations (marketing, sales, supply chain) until your business can take over, on its own.



**I facilitate your contacts
at all levels.**

In implementing relationships between various nationalities, cultures and business fields (vendors and customers, investors and bankers, qualified local experts and authorities, private and public researches) I facilitate cross fertilization of projects.



**I dedicate my expertise
and experience to your future.**

In sharing with you my managerial practice and networks, I put at your disposal years of past experiences, gained in SME, international groups and start up companies, along with my expertise in operational support, project management, creation, shaping, reshaping, negotiation and trading.

Take advantage of a transfer of expertise, mine and
become more efficient, faster !

They placed trust in me.

FIRALIS – H. Firat, CEO

Field : cardiovascular biomarkers, solutions & products

« Amongst your various involvements contributing to shaping Firalis, I wish to stress your strong, dedicated support when raising seed funds and the way you handle the coordination of the various investors. » (June 2010).

« In our world of biotechs and pharmaceutical industries, I appreciate your work in positioning Firalis and in putting a sales organization in place, as well as the overall management of the dedicated team. » (Dec. 2011).

ACRYLIAN – J. Terrisse, Président

Field : formulation of polymers for ophthalmologic applications (I/O Lenses)

« Gilles Grand's support in our development can be summarized in one single sentence: he takes care of everything that a boss with a technical background cannot find time to do. »

VARISTART – G. Hébingier, Business developer

Field : Mechanical solutions for heavy load transfer

« Akop helped us to structure the economic model and the commercial strategy. In addition, through having a close relationship with the whole of the innovation/entrepreneurial community in Alsace, Akop allowed us to benefit from valuable institutional and private networks... key ingredients for the first steps of a start-up. »

TWISTAROMA – D. Steyer, Scientific Director

Field : Research, qualification, and profiling of aromatic markers

« AKOP helped me to focus on the concrete applications of innovation. In so doing, I learned the craft of creator/entrepreneur, which no book or course could have taught me. »

EPITOPOS – F. Surma, Managing Director

Field : On-site materials analysis

« Structuring is the word I use when I think of the intervention of Gilles Grand... things like the contents of what Epitopos offers, commercial sales pitches, customer relations management tools, or analysis of costs and contractual relations. »

NEOVINI – T. Brandt, Managing Director

Field : software R&D company - Swedish origin

« Gilles has assisted us during the set up phase, with presentation and selection of service providers and business partners, establishing relationship with authorities, finding suitable offices, and by sharing access to his wide network in the region which has opened many doors. By telling us 'the rules of the game' and guiding us during the implementation phase, he has helped us tremendously ! »



Contact :

Gilles Grand

Akop Sarl

Operational Support

• 7 route de Niedermorschwihr
68230 Turckheim - France

• 8 quai Lezay Marnésia
67000 Strasbourg - France

33 6 03 00 80 42
gillesgrand@akop.fr

www.akop.fr

